

2010年外销员考试辅导：进出口商品的价格 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022_2010_E5_B9_B4_E5_A4_96_c28_645819.htm

商品的价格是合同的主要条款，本章讲述的计价货币的选择、佣金与折扣，成本核算等都是有关价格的核心问题，在学习这一章时，还应该与贸易术语结合起来学，因为采用不同的贸易术语与价格的高低有直接关系。本章基本概念和基本知识点较多，考核时内容亦较多，学员应予以关注。提到价格，采用不同的贸易术语成交，报价的高低也会不一样，这里有个核算的问题，对于文科擅长的学员，这里有一点困难，但在学习时只要掌握住一种规律，仍然会有深刻体会。考试的题型除了选择题和判断题外，在填制报关单中，可能会有一些简单的核算。下面着重介绍与价格条款有关的几个问题，计价货币的选择、定价方法、价格调整、佣金与折扣以及换汇成本的核算等。

第一节 计价货币的选择

根据国际贸易的特点，货物买卖合同中，用来计价的货币可以是出口国家货币，也可以是进口国家货币或第三国货币，还可以是某一种记帐单位，究竟采用何种货币可由买卖双方协商确定。由于世界各地的货币价值并不是一成不变的，特别是在各主要发达国家普遍实行浮动汇率的条件下，通常被用来计价的各种主要货币的币值更是严重不稳。国际货物买卖通常的交货期都比较长，从订约到履行合同往往需要有一个过程，在此期间，计价货币的币值是要发生变化的，甚至出现大幅度的起伏，其结果必然直接影响进出口双方的经济利益。因此，如何选择合同的计价货币就具有重大经济意义，是买卖双方在确定价格时必须注意的问题

。对于双方国家订有贸易协定和支付协定，而交易本身又属于上述协定规定的交易必须按规定的货币进行清算外，一般进出口合同都是采用可兑换、国际上通用的或双方同意的支付货币进行计价和支付的。由于这些货币的硬软程度并不相同，发展趋势也不一致，因此，具体到一笔交易，必须在深入调查研究的基础上，尽可能争取发展趋势对我有利的货币作为计价货币。从理论上说，对于出口交易，采用硬货币比较有利，而进口合同却用软币计价比较合算。也就是说“收硬付软”是交易的一方选择计价货币的原则。所谓硬货币是指币值相对稳定，信誉较好，有上浮趋势的货币，所谓软货币是指币值不稳定，信誉较差，成为抛售对象的货币。国际金融市场行情多变，货币的软硬之分只是针对一定时间、一定条件而言的。因此采用软硬货币按一定比例搭配是对外经济贸易活动中一种切实可行的办法。在实际业务中，以什么货币作为计价货币，还应视双方的交易习惯、经营意图以及价格而定。

第二节 定价方法

合同中常见的定价方法

一、固定价格

这是合同中价格条款的规定方式之一。交易双方经协商对合同价格做出明确规定后就必须遵照执行。除非合同中另有约定，或经双方当事人一致同意，任何一方都不得擅自更改。固定价格的作法明确具体便于核算，因此是一种常规作法。由于国际市场行情多变，采用固定价格方式会使买卖双方承担从订约至交货乃至销售期间价格变动的风险。有时，在价格剧烈波动下，还会影响到合同的顺利执行。为了减少价格的风险，在采用固定价格时，应事先认真确定市场供求关系变化的趋势，并对价格前景作出判断，以此作为定价的依据。另外，还应对客户的资信进行了解和研究，慎重选

择交易对象。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。
详细请访问 www.100test.com