

2011年国际商务师理论与实务：地区经济一体化资料3国际商务师考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022_2011_E5_B9_B4_E5_9B_BD_c29_645718.htm

导读：本节主要讲述大市场理论、协议性国际分工原理、综合发展战略理论等相关知识

大市场理论

共同市场与关税同盟相比较，其一体化范围较之关税同盟又进了一步。共同市场的目标是消除保护主义的障碍，把被保护主义分割的每一个国家的国内市场统一成为一个大市场，通过大市场的内的激烈竞争，实现专业化、批量化生产等方面的利益。共同市场的理论基础是超越静态的关税同盟理论的动态的大市场理论。其代表人物是西托夫斯基和德纽。

大市场理论的核心是：

通过国内市场向统一的大市场延伸，扩大市场范围，获取规模经济利益，从而实现技术利益。通过市场扩大，创造激烈的竞争环境，进而达到实现规模经济和技术利益的目的。

协议性国际分工原理

日本教授小岛清在考察经济共同体内部分工的理论基础以后，提出了国际分工的新的理论依据。经济一体化的目的就是要通过大市场化来实现规模经济，这实际上也就是成本长期递减的问题。通过大市场化实现规模经济是协议性分工的基础。实行协议性分工的条件是：

- 1.必须是两个(或多数)国家的资本、劳动禀赋比率没有多大差别，工业化水平和经济发展阶段大致相等，协议性分工的对象商品在哪个国家都能进行生产。在这种状态之下，在互相竞争的各国之间扩大分工和贸易，既是关税同盟理论所说的贸易创造效果的目标，也是协议性国际分工理论目标。而在要素禀赋比率和发展阶段差距较大的国家之间，由于某个国家只能陷入单方面的完全专业化或比较

成本差距很大，所以还是听任价格竞争原理(比较优势原理)为宜，并不需要建立协议性的国际分工。2.作为协议分工对象的商品，必须是能够获得规模经济的商品。因此产生出如下的差别，即规模经济的获得，在重化工业中最大，在轻工业中较小，而在第一产业几乎难以得利。3.不论对哪个国家，生产协议性分工的商品的利益都应该没有很大差别。也就是说，自己实行专业化的产业和让给对方的产业之间没有优劣之分，否则就不容易达成协议。这种利益或产业优劣主要决定于规模扩大后的成本降低率，随着分工而增加的需求量及其增长率。从第三个条件(没有优劣之分的产业容易达成协议)可以得出：协议性分工是同一范畴商品内更细的分工。上述三个条件表明，经济一体化或共同市场必须在同等发展阶段的国家之间建立，而不能在工业国与初级产品生产国即发展阶段不同的国家之间建立。同时也表明，在发达工业国家之间，可以进行协议分工的商品范畴的范围较广，因而利益也较大。另外，生活水平和文化等相互类似、相互接近的地区，容易达成协议，并且容易保证相互需求的均等增长。综合发展战略理论对发展中国家经济一体化现象做出阐述的是较有影响的“综合发展战略理论”。它由鲍里斯塞泽尔基在《南南合作的挑战》一书中系统地提出。其主要内容如下：综合发展战略理论的原则、发展中国家地区经济一体化的主要因素、制定经济一体化政策应注意的问题。相关推荐：
#0000ff>2011年国际商务师理论与实务：地区经济一体化资料2 #0000ff>2011年国际商务师考试辅导：对卖方违约的救济方法 #0000ff>2011年国际商务师考试辅导：国际金融市场的概念 #0000ff>2011年国际商务师考试辅导：均衡价格的决定

#0000ff>2010年国际商务师《理论与实务》重点复习题汇总 编辑推荐：
#0000ff>2011年国际商务师考试时间 #0000ff>2011年国际商务师备考初期需了解事项#0000ff>#000000> 欢迎进入：
#0000ff>2010国际商务师课程免费试听 更多信息请访问：
#ff0000>百考试题论坛国际商务师 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com