

2011年国际商务师考试专业知识辅导：保付代理资料4 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/645/2021\\_2022\\_2011\\_E5\\_B9\\_B4\\_E5\\_9B\\_BD\\_c29\\_645992.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022_2011_E5_B9_B4_E5_9B_BD_c29_645992.htm)

导读：本篇主要讲述保理业务的作用对出口商的作用等内容保理业务的作用对出口商的作用：(1)保理业务代出口商对进口商进行资信调查，为出口商决定是否向进口商提供商业信用以扩大商品销售，提供信息和数据，它的作用是显著的。由于保理组织熟悉海外市场情况，他们还经常向中小出口商提出建议，协助其打进国际市场，加强其竞争能力。(2)出口商将货物装运完毕，可立即获得现金，满足营运需要，加速资金周转，促进利润增加。(3)只要出口商的商品品质和交货条件符合合同规定，在保理组织无追索权地购买其票据后，出口商即可以将信贷风险和汇价风险转嫁给保理组织。(4)出口商如从银行贷款取得资金融通，则会增加其负债数字，提高企业的负债/资产比率，恶化资产负债表的情况，对企业的资信不利，影响其有价证券上市。而出口商利用保理业务，货物装船，出卖票据后，立即收到现金，资产负债表中的负债不仅不会增加，反而使表中的资产增加，改善了资产/负债比率，有利于企业的有价证券上市与进一步融资，同时还可以减少出口商的外汇风险。例：1、保理业务受出口商欢迎的原因有(ACDE)A. 货物装运完毕，可立即获得现款B. 出口手续简便C. 保理组织协助出口商做出是否提供商业信用的决定D. 只要出口商按合同规定交货，风险由保理组织承担对进口商的好处：(1)保理业务适用于以商业信用购买商品，进口商通过保理组织进行支付结算。这样，进口商不需要向银行申请开立信用证(L/C)，免去交付

押金，从而减少资金积压，降低了进口成本。(2)经常往来的买卖双方，可根据交易合同规定，定期发货寄单。通过保理业务，买方可迅速得到进口物资，按约定条件支付货款。这样，大大节省开证、催证等的时间，简化了进口手续。(3)在采用保理业务后，出口商将办理该项业务有关费用转移到出口货价中，从而增加进口商的成本负担。但是，货价提高的金额一般仍低于因交付开证押金而蒙受的利息损失。相关推荐：[2011年国际商务师考试专业知识辅导：保付代理资料3](#)、[2011年国际商务师专业知识国际价值规律汇总](#)、[2011年国际商务师专业知识国际债券市场汇总](#)、[2011年国际商务师考试辅导专业知识辅导讲义汇总](#) 欢迎进入：[2011年国际商务师课程免费试听](#) 更多信息请访问：[百考试题国际商务师](#)、[百考试题论坛国际商务师](#) 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)