

2011年国际商务师考试专业知识辅导：保付代理资料3 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022_2011_E5_B9_B4_E5_9B_BD_c29_645993.htm

导读：本篇主要讲述保理业务的特点、习题及解析等内容

保理业务的特点(1)保理组织承担信贷风险出口商将单据卖断给保理组织，这就是说如果海外进口商拒付或不按期付款等，保理组织不能向出口商行使追索权，全部风险由保理组织承担。这是保理业务的最重要的特点。(2)保理组织负责资信调查、托收和会计处理

出卖应收账款的出口商，多为中小企业，对国际市场了解不深。保理组织不仅代理他们对进口商进行资信调查，并且承担托收货款的任务，有时他们还要求出口商交出与进口商进行交易磋商的记录，以了解进口商负债状况及偿还能力。一些具有季节性业务的出口企业，每年出口时间相对集中，他们为减少人员开支，还委托保理组织代其办理会计处理手续等等。所以，保理业务是一种广泛的、综合的服务，不同于议付业务，也不同于贴现业务。这是保理业务的另一个特点。(3)预支货款典型的保理业务是出口商在出卖单据后，都立即收到现款，一般为发票金额的80%，其余20%在进口商付款后再予支付。

例：保理的特点是(BCDE)

A. 适用于大型设备贸易

B. 免除出口商的信贷风险

C. 适用于一般商品贸易

D. 加速出口商资金周转

保理机构预付货款

相关推荐：[2011年国际商务师考试专业知识辅导：保付代理资料2](#)[2011年国际商务师专业知识国际价值规律汇总](#)[2011年国际商务师专业知识国际债券市场汇总](#)[2011年国际商务师考试辅导专业知识辅导讲义汇总](#)欢迎进入：[2011年国际商务师](#)

课程免费试听 更多信息请访问：[#0000ff>百考试题国际商务师](#)、[#ff0000>百考试题论坛国际商务师 100Test](#) 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com