

物流案例：飞马成为中石油打通物流供应链 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E7_89_A9_E6_B5_81_E6_A1_88_E4_c31_645749.htm 中国石油把信息化和专业化看作现代物流的两条腿。那么,谁是这两条腿上的鞋呢? 飞马国际。 飞马国际走轻重资产相结合的商业模式之路,通过整合各节点的物流服务资源来完成客户的综合物流服务要求。 轻资产主要体现在与中石油的合作。飞马国际专注于石油行业的现代物流服务。从全球主要的石油设备供应商哈里波顿、贝克休斯,到最终用户辽河油田、塔里木油田、吐哈油田、长庆油田、兰州石化和抚顺石化,飞马国际都与之建立了长期稳定的合作关系。此外,为解决中石油国外采购设备超大、超重、形状不规则且时效性高的物流运作难题,飞马国际从运输、通关,到保险和仓储,协助其优化整个供应链,目前已承揽中石油国际设备67%的物流总包业务。 飞马国际从成立起就开始打破传统的储运模式,建立全国营运立体化的网络体系。公司自行研制和开发的ERP-Uspeed系统,能支持公司供应链业务多功能、多模式、跨区域运作,并能和客户的系统实施有效对接,实现供应链业务的商流、资金流、物流、信息流的一体化。对物流企业而言,稳定的客户来源是企业战略性经营的关键因素之一。2005年,在中石油的大力支持下,飞马国际在东莞成功开发黄江塑胶物流园,吸引了包括中石油、中石化、台塑、LG甬兴、三星、陶氏、奇美等品牌的648家塑胶商家进驻,飞马国际从此走上了独具特色的商业之路。以物流园驱动综合物流服务即重资产的经营模式,通过塑胶产品交易市场,在为客户提供与产品相配套的供应链服务的同时,也为公司自身锁

定了塑胶综合物流服务业务的客户资源,这是国际物流巨头至今都难以复制的商业模式。此外,飞马国际对保税物流的超前理解为其带来了长远的增长潜力。据统计,2002年至2005年,海关监管加工贸易进出口总值年均增长率25.7%,占外贸进出口总值48.7%。飞马国际抓住商机,于2007年推出国内少见的基于保税物流平台的供应链综合服务模式,为加工贸易业务提供一体化的综合物流服务。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com