工商管理硕士MBA新增院校大打"细分牌"MBA考试PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/645/2021\_2022\_\_E5\_B7\_A5\_ E5 95 86 E7 AE A1 E7 c70 645143.htm 今年全国新增MBA院 校55所,其中广东新增3所,至此,广东省招收MBA的商学院 达到10所。一直以来,考生选择MBA比较看重品牌,在众多 老牌MBA院校已经打出品牌的情况下,今年新增MBA院校为 了打开市场,纷纷结合自身的专业优势大打"细分牌",寻 求差异化发展。 对此,一些老牌院校表示,MBA是标准化的 商科教育,依然要以综合化为主旋律,在这个基础上才能谈 细分化。新增MBA院校则表示,MBA院校越来越多,市场 对MBA人才的需求也是多种多样,因此必须也可以在一致中 寻找差异。新增院校"越细越精彩""广东的MBA市场已经 比较成熟,作为后来者,我们想要在这个市场上立足,就要 去发现新的客户需求,然后结合自己的条件和资源,看自己 能够满足哪些需求。也就是要找'蓝海',走差异化路线。 "华南师范大学经济与管理学院院长林勇说。 据华师MBA教 育中心副主任蒋栾介绍,华师MBA在专业特色上,将结合珠 三角社会经济发展的需要和未来新兴产业的发展,逐步形成 以创新与创业管理方向、人力资源开发与管理方向和组织与 战略方向等为特色的MBA教育体系。不过蒋栾也表示:"既 然开设MBA,国家规定的核心课程当然应该首先保证,在这 个基础上,才能谈差异,谈细分,谈突出优势。"在广东商 学院2010年MBA招生简章上,则列出了5个专业方向,包括现 代企业经营与管理、会计与财务管理、金融理财与风险管理 、国际经贸管理和企业税收管理与筹划。每个专业方向除了

基础课程、11门核心学位课程外,都分别开设了七八门专业 方向课程。"我们的行业定位是与现代服务业对接,IT、金 融、法律、现代物流、会展、咨询等等都属于现代服务业。 "广东商学院MBA教育中心常务副主任李焕荣表示,MBA专 业课程细分其实就是做差异、做特色,没有特色的商学院在 竞争中将很难生存。"一方面,现在MBA学员越来越年轻化 ,他们很难一步就给自己定位为总经理、董事长,因此需要 在某个方向上形成专长;另一方面,国家准许师范类、政法 类的院校开办MBA,也是考虑到社会上对MBA人才的多样需 求。"抓学科优势看市场需求蒋栾表示:"我们选择创业与 创新管理和人力资源开发与管理作为专业方向,一方面是因 为在这方面的学科优势和资源很突出;另一方面是广东本土 市场有这样的需求。"据了解,华师拥有全省第一个"创业 学院",在创业教育、各种企业资源上都有自己独特的优势 。"广东是一个适合创业的地方,而且在广东想创业的人也 非常多,但创业教育却还是一个空白。我们也了解到,很 多MBA学生都有创业的打算,因此在MBA里开设创业方向是 很有市场的。"林院长说。广商MBA的专业方向同样是从自 身优势和资源出发。"广商以财经类学科见长,拥有华南地 区最齐全的财经类学科专业体系。经济学、管理学、法学三 大学科连续6年进入全国高校'百强'行列,应用经济学和工 商管理为全国前20%的优势学科。"李副主任介绍说。过来 人如是说 细分是刚入市场的竞争策略 广东外语外贸大学MBA 中心主任孙建军表示,在2007年广外首次招收MBA时,也曾 打出过专业"细分牌",所以能理解新增院校走差异化路线 , 推出细分专业方向的做法。"这种细分其实是新院校刚开

始进入市场的一种竞争策略,还不能说是MBA细分发展的趋 势。据我所知,国内外知名的商学院都在走综合的路子,没 有搞细分化、专业化。"中大岭院MBA项目主任张艳梅如此 分析MBA细分化出现的原因,"首先是一些商学院规模大了 , 学员多了, 学员的需求也多样了, 这时一些商学院根据学 生的需求推出一些专业方向;其次是市场的压力,现在商学 院越来越多了,如何把自己和其他商学院区别开来,一些商 学院就采取突出学科优势的做法:再次,商学院的发展是一 个动态的过程,要根据国内外环境的变化作出变化,因此会 随着经济形势变化出现一些细分的方向,如最近国际上出现 了社会责任方向的MBA(CSR)。"针对近来出现的房地产 、汽车等行业细分的MBA课程,广东工业大学经济管理学院 院长张毕西表示:"当来自于同一行业的生源足够多时,针 对某行业的MBA课程就成为卖点。但值得注意的是,MBA是 规范的标准化课程,国际上也没有针对某一行业的专门课程 ,最多只是在研讨时更多采用该行业的案例,而管理的基本 方法和知识都是没有变化的。"在综合基础上的细分才有价 值 广工经管学院张院长强调说:"MBA教育是管理学科的通 用教育,是面向各行业的综合型教育,包括制造业,也包括 服务业,其管理理论、方法和原理本身适用于各个行业,因 此MBA教育的关键还在抓住MBA的本质和内涵,那就是管理 能力。""不管是房地产公司、电子公司还是其他公司,在 人力资源管理和营销上都有一样的本质,MBA课程的核心就 是教授这些本质内容。"广外MBA中心孙主任说,"而 且MBA在国外已经发展了100多年,在我国才不到20年,其丰 富的内涵还需要我们去探索、发掘。"100Test 下载频道开通 , 各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com