

如何用英语和客户周旋商务英语考试 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/645/2021\\_2022\\_\\_E5\\_A6\\_82\\_E4\\_BD\\_95\\_E7\\_94\\_A8\\_E8\\_c85\\_645024.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E5_A6_82_E4_BD_95_E7_94_A8_E8_c85_645024.htm) 1. I will send you some brochures, if you are interested. 如果您有兴趣的话，我可以寄给您一些介绍产品的小册子。 2. Can you suggest an alternative 能否告知您其他方便时间？ 3. As an alternative, I wish to propose May 3rd. 另一个方便时间是5月3日。 4. If you are interested, we may consider selecting you as our partner. 如果贵公司感兴趣，我们可以考虑选择你们作为我们的合作伙伴。 5. I see. But aren't these prices for your domestic customers 我明白了。但是这些价格是提供给国内顾客的吗？ 6. Yes, we take note of your comment. Prices depend also on volume. How much quantity do you forecast to sell in the first year 好的，我们会注意这一点。价格也会因数量而有所不同，贵公司预计在第一年销售多少数量呢？ 7. Then, let us develop together a marketing plan with yearly forecasts of volume with pricing. 那么，让我们依年度数量预测来共同拟订一个市场销售计划。 编辑推荐：2009年BEC考试范围介绍 2009年BEC考前冲刺专题 2009年商务英语考后答案交流区 2009年BEC商务英语考试听力应试技巧 2009年BEC商务英语口语考试应试技巧 2009年BEC商务英语考试写作应试技巧 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)