

商务谈判前的介绍应显自然 PDF转换可能丢失图片或格式，  
建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/645/2021\\_2022\\_\\_E5\\_95\\_86\\_E5\\_8A\\_A1\\_E8\\_B0\\_88\\_E5\\_c96\\_645906.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E5_95_86_E5_8A_A1_E8_B0_88_E5_c96_645906.htm) 商务谈判前的介绍也很重要哦。以下是商务谈判前的介绍该如何做得更自然，暂时放下手头工作来和百考试题#0000ff>实用英语站小编一起练习一下吧！商务谈判前做介绍是比较严肃的事情，夸夸其谈并不被欣赏。商务谈判前如果是初次见面，一般采用握手的礼节。握手者双目注视对方，微笑，问候，致意，不要看第三者或显得心不在焉。除了关系亲近的人可以长久地把手握在一起外，一般都是握一下即可。上下级之间，上级伸手后，下级才能接握.主人与客人之间，主人宜主动伸手.男女之间，女方伸手后，男方才能伸手相握.当然，如果男方为长者，则遵照前面所说的方法。不要使自己有紧盯或逼视对方的样子，才被认为有礼貌。与人谈话时，不要用手指指人，不宜与对方离得太远或太近。不要过于兴奋，过多的手势会被认为不得体。对女士衣饰可予以赞扬，但不要问人家是花多少钱买来的等问题。商务谈判前要牢记对方的姓名和职位。为使交谈进行下去，可以开始纯属交际性的谈话，如天气等，这在很多国家都是可行的。商务谈判前要把在座的每一个人都介绍到。除了介绍名字之外，提供一些个人背景情况，有助于介绍双方进一步交谈。西方人通常不像中国人和日本人那样在介绍时彼此递送名片，他们通常只有在商务活动中才使用名片。在下面的对话中，Carol Jacobs 是一家合资公司总部的一名高级主管人员。她出差到了这家公司的亚洲地区分公司(在北京合资)。主管亚洲地区业务的副主席会见了她。

David: Good morning, Carol. Its great to see you again. Did you have a good trip over? 早上好。Carol, 再次见到你真好。你旅途还愉快吧? Carol: Yes, it was a good flight. I was a little tired yesterday, but Im OK now. 唔, 还不错。昨天还有点累, 现在没事儿了。 David: Great!If youre ready, I ' d like to introduce you to some of our key personnel. 太好了!如果你已经准备好了的话, 我想把您介绍给这儿的主要工作人员。 Carol: Lets go. 咱们走吧。 David: Carol, this is Kathy Chen, our Financial Officer. Kathy, Id like you to meet Carol Jacobs. Carol, 这是 Kathy Chen, 我们的财务主管, Kathy, 这是Carol Jacobs。 Carol: Im pleased to meet you, Kathy. You ' re doing a great job. The divisions finances are in top shape. 见到你真高兴, Kathy。你干得太棒了。分公司的财务达到了最佳的状态。 Kathy: Thank you, Ms Jacobs. Im happy to meet you, too. 谢谢, Jacobs小姐。见到您我也很高兴。 David: And this is Ben Guo. Hes in charge of Marketing. Ben, let me introduce Carol Jacobs. 这是 Ben Guo。他主管营销。 Ben, 我来介绍一下 Carol Jacobs。 Ben: How do you do, Ms Jacobs? 你好, Jacobs 女士。 Carol: Its a pleasure to meet you, Ben. So you ' re the one responsible for those outstanding sales figures Ive seen. 见到你很荣幸, Ben。我看过的那些了不起的销售数字, 全是由你带领创下的。 Ben: Thank you. I must say I have a great staff. 谢谢。我得说那是因为我们有一个了不起的团队。 David: I think youll find all of our staff is top-notch. 我想你会发现我们所有的员工都是一流的。 Carol: Im already convinced of that, from the reports I ' ve seen. Well, Id like to see our manufacturing operation now, if I could. 这些报告已经说服我

了。嗯，如果可以的话，我想看看我们的制造车间。 David: Sure thing! Right this way. 当然!这边请。 相关推荐：#0000ff>英文求职简历荟萃 #0000ff>超级实用商务谈判口语30句 #0000ff>商务谈判中再提已谈过的话题 #0000ff>商务谈判英语：转移议题的常用语 #0000ff>广交会谈判常用英语句型汇编 编辑推荐：#0000ff>职场必备的英语知识 #0000ff>身在职场，如何应对职场中的一切 #0000ff>面试过程中绝对用得到的面试英语 更多信息进入：#0000ff>实用英语考试交流空间 #0000ff>实用英语考试辅导！ 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)