

广交会英语:销售商务英语场景会话 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E5_B9_BF_E4_BA_A4_E4_BC_9A_E8_c96_645908.htm 广交会上如何用英语进行销售商务英语场景会话。以下是一些可能发生的商务英语场景会话，暂时放下手头工作来和百考试题#0000ff>实用英语站小编一起练习一下吧！

A: Im sorry to say that the price you quote is too high. It would be very difficult for us to push any sales if we buy it at this price. B: well, if you take quality into consideration, you wont think our price is too high. A: Lets meet each other half way. - 很遗憾你们报的价格太高，如果按这种价格买进，我方实在难以推销。 - 如果你考虑一下质量，你就不会觉得我们的价格太高了。 - 那咱们就各让一步吧。

A: Im sorry to say that your price has soared. Its almost 20% higher than last years. B: Thats because the price of raw materials has gone up. A: I see. Thank you. - 很遗憾，贵方的价格猛长，比去年几乎高出20%。 - 那是因为原材料的价格上涨了。 - 我知道了，多谢。

A: How many do you intend to order? B: I want to order 900 dozen. A: The most we can offer you at present is 600 dozen. - 这种产品你们想订多少? - 我们想订900打。 - 目前我们至多只能提供600打。

A: We have inspected the rice, and were surprised to know that the weight is short. B: We sell our goods on loaded weight and not on landed weight. A: I see. - 这些大米我们检验过了，重量不够，我们感到奇怪。 - 我们出售商品是以装船重量为准，不是以卸货重量为准。 - 我知道了。

A: The next thing Id like to bring up for discussion is packing. B: Please state your opinions

about packing. A: All right. We wish our opinions on packing will be passed on to your manufacturers. - 下面我想就包装问题讨论一下。 - 请陈述你们的意见。 - 好，我们希望我们对包装的意见能传达到厂商。为中国贸易提供动力 相关推荐：[#0000ff>英文求职简历荟萃](#) [#0000ff>广交会常用的商务谈判英语](#) [#0000ff>商务谈判必备英语100句](#) [#0000ff>商务谈判英语：转移议题的常用语](#) 编辑推荐：[#0000ff>职场必备的英语知识](#) [#0000ff>身在职场，如何应对职场中的一切](#) [#0000ff>面试过程中绝对用得到的面试英语](#) 更多信息进入：[#0000ff>实用英语考试交流空间](#) [#0000ff>实用英语考试辅导！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 \[www.100test.com\]\(http://www.100test.com\)](#)