

商务谈判口语：谈判时如何留给自己更多余地 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/645/2021\\_2022\\_\\_E5\\_95\\_86\\_E5\\_8A\\_A1\\_E8\\_B0\\_88\\_E5\\_c96\\_645929.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E5_95_86_E5_8A_A1_E8_B0_88_E5_c96_645929.htm) 你知道谈判时如何留给自己更多余地吗？以下是百考试题#0000ff>实用英语站小编搜集整理的商务谈判实战方法，希望对你有用！

Im afraid I cant give you a definite reply now. 恐怕我现在无法给你一个明确的答复。 I cant make a decision right now. 我现在无法作出决定。 I just need some time to think it over. 我需要时间考虑考虑。

We are still a little unsure about the prospect, though. 不过，我们对于前景还是有点不能确定。 There are certain points that Ill have to consider very carefully. 有些问题我得慎重考虑。 That may well be so. Im not sure. 很可能是这样的。我不敢确定。 It all depends. 这得看情况而定。

相关推荐：#0000ff>英文求职简历荟萃 #0000ff>商务谈判的成功秘诀 #0000ff>商务谈判对话英语实例汇总 #0000ff>职场：商务谈判中如何回避明确答复(图) 编辑推荐：#0000ff>职场必备的英语知识 #0000ff>身在职场，如何应对职场中的一切 #0000ff>面试过程中绝对用得到的面试英语 更多信息进入：#0000ff>实用英语考试交流空间 #0000ff>实用英语考试辅导！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)