

让商务谈判走向成功 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/645/2021_2022__E8_AE_A9_E5_95_86_E5_8A_A1_E8_c96_645931.htm 如何让你的商务谈判走向成功？以下是百考试题#0000ff>实用英语站小编搜集整理的商务谈判方法，希望对你有用！

Using effective questioning 问一些有建设性的问题 问一些有建设性的问题是成功协商议题的基石。这是给了双方一个机会来表明双方各自在关键议题上的态度，例如目标及期望。多问一些开放式的问题将可以尽早给予彼此阐述观点的机会。例如，你可以这样问

"What are you hoping to achieve today? Recovering from offending someone 克服对方敌对意识 谈判中往往会遇到对方强烈的敌对意识，这时候你必须设法克服它。通常的方法是接受对方的"排斥"，但将之转化为正面的作用。你可以说

"If I seemed sharp a few moments ago,be assured that it was only due to my determination to make this work." Showing humility 展现亲和力 谈判是双方沟通的过程，所以必须避免陷于一连串的

"I m right,you re wrong"的情形。展现亲和力尊重那些对象，千万不要装做已有所有答案，请把一些议题的控制权让给别人 你可以说

"That s more your area of expertise than mine,so I d like to hear more." Recovering from negotiation breakdown 让谈判"起死回生" 当对方因愤怒、怨恨或不愿意聆听而使得双方关系濒临决裂的时候，要特别注意具有建设性的对谈。承认错误并且展现诚意是让谈判起死回生的好办法。你可以说

"What happened last week was unacceptable as it was unintentional.Shall we move on?" In business,skilled negotiation can be the difference between

making a million dollar contract and being fired. 相关推荐

：#0000ff>英文求职简历荟萃 #0000ff>商务谈判的成功秘诀
#0000ff>商务谈判对话英语实例汇总 #0000ff>职场：商务谈判
中如何回避明确答复(图) 编辑推荐：#0000ff>职场必备的英语
知识 #0000ff>身在职场，如何应对职场中的一切 #0000ff>面试
过程中绝对用得上的面试英语 更多信息进入：#0000ff>实用
英语考试交流空间 #0000ff>实用英语考试辅导！100Test 下载
频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com