

2011年外销员考试辅导：交易程序 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/646/2021_2022_2011_E5_B9_B4_E5_A4_96_c28_646284.htm 本文主要针对2011年外销员考试

中的交易程序进行讲解，并重点介绍了交易程序中的名词解释与思考题答题要点，希望能帮助考生更好的复习。 一、名词解释

1、出口总成本：指外贸企业从生产或供货单位购进货物的价款加上出口前所支付的其他一切费用的总和，用人民币表示。

2、出口换汇成本：指出口商品净收入一美元所需的人民币总成本。

3、询盘：是指准备购买或出售商品的人向潜在的供货人或买主探寻该商品的成交条件或交易的可能性的业务行为。

4、发盘：指凡向一个或一个以上的特定人提出订立合同的建议，内容明确，并表明发盘人一旦得到接受即受其约束，这样的订约建议既为发盘。

5、还盘：是指对发盘条件进行添加、限制或其他更改的答复。

6、接受：是指受盘人在发盘规定的时限内，以声明或行为表示同意发盘提出的各项条件。

7、押汇：又称买单结汇，指出口地银行在审单无误的情况下，按信用证条款买入出口公司的汇票和单据，议付行再向付款行索取票款。

二、思考题 1、出口交易前的准备工作有哪些？ 答：在对外洽商出口交易前，首先应当进行国际市场的调研工作，收集整体有关出口商品在国外的住处了解国外市场的基本特点，研究市场变化的规律，预测国际市场的发展趋势。通过市场调研，选择适当的国外销售市场和贸易对象。其次，应当进行出口商品的盈亏核算，以决定是否出口，出口数量、如何掌握出口商品价格，努力提高经营出口商品的经济效益。出口商品盈亏核

算的主要指标有：出口总成本、出口销售收入、出口换汇成本、出口盈亏额、出口盈亏率。

2、构成一项法律上有效的发盘，必须具备哪些条件？答：构成一项有效发盘，必须具备（1）发盘应向一个或一个以上特定的人提出。（2）发盘内容必须十分确定。（3）必须表明发盘人对其发盘一旦被受盘人接受即受约束的意思。

3、在磋商交易之前，需要准备的事项主要包括哪些？答：（1）选配洽谈人员（2）选择目标市场（3）选择交易对象（4）制定洽商交易的方案。

4、发盘在哪些情况下失效？答：发盘效力终止的情况有以下几方面：（1）在发盘规定的有效期内未被接受，或未规定有效期，但在合理的时间内未被接受，则发盘的效力即告终止。（2）发盘被发盘人依法撤销（3）被受盘人拒绝或还盘之后（4）发盘人发盘之后，发生了不可抗力事件。（5）发盘人或受盘人在发盘被接受前丧失行为能力，则该发盘的效力也可终止。

相关推荐：[#0000ff>2011年外销员考试国际贸易辅导汇总](#) [#0000ff>2011年外销员考试辅导汇率折算与进出口报价汇总](#) 欢迎进入：[#0000ff>2011年外销员课程免费试听|#0000ff>百考试题外销员在线考试中心|#0000ff>百考试题外销员论坛](#) 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com