

实用商务口语：谈判时如何留给自己更多余地 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/646/2021\\_2022\\_\\_E5\\_AE\\_9E\\_E7\\_94\\_A8\\_E5\\_95\\_86\\_E5\\_c96\\_646034.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/646/2021_2022__E5_AE_9E_E7_94_A8_E5_95_86_E5_c96_646034.htm) I'm afraid I can't give you a definite reply now. 恐怕我现在无法给你一个明确的答复。 I can't make a decision right now. 我现在无法作出决定。 I just need some time to think it over. 我需要时间考虑考虑。 We are still a little unsure about the prospect, though. 不过，我们对于前景还是有点不能确定。 There are certain points that I'll have to consider very carefully. 有些问题我得慎重考虑。 That may well be so. I'm not sure. 很可能是这样的。 我不敢确定。 It all depends. 这得看情况而定。 相关推荐：[实用谈判英语：教你用英语谈判](#) [实用谈判英语：让商务谈判走向成功](#) [实用谈判英语：退货英语](#) [实用英语：超经典的商务谈判范例](#) [警惕：商务英语中常犯的5个错误](#) 欢迎进入：[百考试题实用英语学习交流论坛](#)获取更多资料 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)