

2011报关员考试辅导：四招开启外贸之门报关员资格考试

PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao_ti2020/647/2021_2022_2011_E6_8A_](https://www.100test.com/kao_ti2020/647/2021_2022_2011_E6_8A_A5_E5_85_B3_c27_647044.htm)

[A5_E5_85_B3_c27_647044.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/647/2021_2022_2011_E6_8A_A5_E5_85_B3_c27_647044.htm) 本文主要介绍四招开启外贸之

门的方法，供大家参考学习。 一、外贸第一步:外贸经营

权----四招开启外贸之门 国家规定,只有具备进出口经营权的企业,

才能直接经营进出口业务.没有进出口权的企业则可以采用委托外贸公司代理出口等方式进行.

取得外贸通行证的第一招:企业可以向所在地的外经贸委申请进出口权.自己拥有进

出口权当然很好,全套业务都可以自己进行,对外的合同等等票

据都以自己的名义出具,对企业形象和树立品牌很有好处.自中国加入WTO以后,国家鼓励企业申报进出口经营权,申办的手

续日益简单而开放.但对企业的规模,生产能力,人员配备等仍有相当的要求.取得进出口经营权的企业通常也需要接受相对

严格的政府职能部门行政管理.暂时达不到申请进出口条件要

求,或因地区和行业的限制不便申办的企业, 第二招:代理出口.

对众多的民营小企业而言,通过外贸公司代理出口更为简便可行.所谓代理出口,就是找一家外贸公司或有进出口权的公司合作.

与外商的生意你自己去洽谈,谈定后,以外贸公司的名义与之签订合同.根据合同备货妥当后,由外贸公司代理进行出口事宜,比如商品进出口检验检疫,海关申报,外汇收支等.外商把美金货款支付给外贸公司,外贸公司再按照约定的比例折合成人民币,扣除相应费用后支付给你.这样一来,虽然实质上仍是你做外贸,但操作形式上就变成:你以普通内贸的方式把货物赊销给外贸公司,外贸公司自行出口后支付货款.代理出口的缺点是显而易见的.首先是除了同样的成本与费用外,还不得不承担

额外的出口代理费----这个费用常常会占总交易金额的1%---2%.其次你不得不把外商资料,交易价格等商业秘密提供给外贸公司.外商货款直接支付给外贸公司也存在一定的风险----虽然外贸公司受国家严格管理,代理出口的外贸公司赖帐私吞的可能性很小,但占用资金迟迟不转帐给你的情形却屡见不鲜,因为在外贸操作中根据资金转帐的渠道和各个经办银行程序的不同,国外支付的款项抵达国内帐户所需时间差别有时长达一个月,也不容易查询进展,这就给不良的出口代理商占用资金提供了借口与便利.毕竟代理出口的外贸公司良莠不齐,既有本分经营拿了代理费认真替你做事的,也有千方百计挖墙脚,克扣挪占货款的.再者,通过代理出口,所有票据写着别人的商号名字,对自己在国际市场上的品牌拓展多少有些局限与影响.但不管怎么说,代理出口的方式避开了出口权限制,任何工厂都可以做外贸了.而且,只要慎重筛选出口代理,并且自己深入了解外贸操作流程,就能把风险降到最低.事实上,在目前的外贸行业中,工厂与外贸公司顺利合作出口的情形尚属多数.同样地,除了工厂以外,普通外贸公司甚至个人都可以通过代理出口的方式从事外贸.实务操作上与工厂无异,只多了一个普通国内进货的环节以解决货源而已.

第三招: 挂靠.所谓"挂靠"就是与某个外贸公司达成协议,成为此外贸公司名义上的业务员或兼职的业务员.业务自己做,以外贸公司的名义对外签合同,交货,结算货款,自己则按照约定的比例计提利润.挂靠的方式多见于有一定的外贸经验,有自己的进货和销售渠道的人.这所以选择挂靠而不是自己去开公司,主要是借助大型外贸公司的知名度和商业信用,以期在购销过程中得到优惠便利,并节省办公费用.在这种情况下,挂靠者甚至不需要到公司上班,在自己

家中用一台电脑即可完成外贸交易----有时甚至是大宗交易。这种自由的SOHO(small-home office)方式颇受有经验的外贸人的欢迎。不过,做外贸SOHO需要比较深厚的外贸知识技巧,有对进销两方面渠道较强的把控能力,因此并不推荐外贸新手去做。如果交易金额不大,但又不能像网上小店那样可以用"国际快递网上支付"方式简易操作外贸的,还可以选择 第四招：个体工商户外贸备案 自2004年新版《对外贸易法》出台以后,放开了对个体工商户进行出口业务的限制,理论上个人也可以申请外贸经营权了。申请上也没有资金限制,具体步骤是: 1.在工商局办理个体工商户注册. 2.到外经贸委作个人外贸经营权登记. 3.到海关办理"中国电子口岸"入网手续. 4.到外汇管理局办理"对外付汇进出口单位名录"或者出口收汇核销备案登记手续. 5.在银行开立个人对外贸易结算帐户,办理外汇收付. 个人申请外贸权虽然并不困难,但因为是个体工商户身份,在经营中承担无限责任,风险较大. 加上个人的商业信用毕竟有限,即便取得了外贸权,实际操作中也很难运用各种基于商业信用和银行信用的结算工具等,因此目前而言还只适合特定产品或小额交易. 有了自营进出口权,代理出口,挂靠,个体工商户外贸备案四招,外贸之门为虎添翼此敞开. 接下来的问题是,面对无限广阔的全球市场,选择什么样的经销产品去闯天下呢 国际买家喜欢什么样的产品呢 相关推荐：100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com