

2010年福建公务员面试:常见效应和定律汇总公务员 PDF转换
可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/648/2021_2022_2010_E5_B9_B4_E7_A6_8F_c26_648155.htm

福建省2010年度春季考试录用
公务员面试定于2010年4月12日(星期一)至4月19日(星期一)进行。综合分析类题目是福建省公务员面试考察的重点，09年秋季公务员面试考到了“蝴蝶效应”，本文主要针对公务员考试中常见的“效应”和“定律”进行整理，希望对考生有一定帮助。

1.蝴蝶效应。极微小的差异，也会导致结果的很大不同。预测天气时，输入的初始条件洛伦兹将此比喻为：“一只小小的蝴蝶在巴西上空扇动翅膀，可能会在一个月后的美国得克萨斯州引起一场风暴”。

2.马太效应。《新约马太福音》中有这样一个故事，一个国王远行前，交给三个仆人每人一锭银子，吩咐他们：“你们去做生意，等我回来时，再来见我。”国王回来时，第一个仆人说：“主人，你交给我们的一锭银子，我已赚了10锭。”于是国王奖励他10座城邑。第二个仆人报告说：“主人，你给我的一锭银子，我已赚了5锭。”于是国王例奖励了他5座城邑。第三个仆人报告说：“主人，你给我的一锭银子，我一直包在手巾里存着，我怕丢失，一直没有拿出来。”于是国王命令将第三个仆人的一锭银子也赏给第一个仆人，并且说：“凡是少的，就连他所有的也要夺过来。凡是多的，还要给他，叫他多多益善。”

3.鲶鱼效应竞争。挪威人在海上捕到沙丁鱼，到港口除了一个老人家，没人带活鱼回来。后来人们发现，原来老人在鱼槽里放了只鲶鱼，这样沙丁鱼只能拼命地游，到港时便还活着，能卖个好价钱。竞争机制。

4.弼马瘟效应。古代

中国就有养马人在马厩里养猴来防止马生病，马是站着睡觉和消化的，一旦坐下，便容易得血吸虫病死去，所以放入猴子，猴子好动，而马生性敏感，猴子一动马就只能站着，这样马就容易生病了。因此在团队中有个性十足、充满活力的人，容易使团队更有效率。

5. 预应效应。预应是相对因应而言。预应就是对可能出现的突发事件提前做出充分的预案和准备，一旦有事便启动应对，未雨绸缪。因应就是到时再说，事前没有周密的预案，急时抱佛脚。

6. 罗森塔尔效应。美国心理学家罗森塔尔考查某校，随意从每班抽出3名学生，共18人交给校长，并极为认真地说：“这18名学生经过科学测定全部是智商性人才。”过半年罗又来学校，发现这18名学生进步很大，超过一般，再往后多年，发现这18人在不同岗位成绩斐然，这一现象就是期望心理中的共鸣现象。

7. 手表定律。是指一个人有一只表时，可以知道现在是几点钟，而当他同时拥有两只表时却无法确定。两只表并不能告诉一个人更准确的时间，反而会让看表的人失去对准确时间的信心。你要做的就是选择其中较信赖的一只，尽力校准它，并以此作为你的标准，听从它的指引行事。

8. 不值得定律。不值得定律最直观的表述是：不值得做的事情，就不值得做好，这个定律似乎再简单不过了，但它的重要性却时时被人们疏忘。不值得定律反映出人们的一种心理，一个人如果从事的是一份自认为不值得做的事情，往往会保持冷嘲热讽，敷衍了事的态度。不仅成功率小，而且即使成功，也不会觉得有多大的成就感。

9. 彼得定律。彼得在对组织中人员晋升的相关现象研究后得出的一个结论。在各种组织中，由于习惯于对在某个等级上称职的人员进行晋升提拔，因而雇员总是趋向于

晋升到其不称职的地位。 10.华盛顿合作定律。一个人敷衍了事，两个人互相推诿，三个人则永无成事之日。多少有点类似于我们“三个和尚”的故事。人与人的合作不是人力的简单相加，而是要复杂和微妙得多。在人与人的合作中，假定每个人的能力都为1，那么10个人的合作结果就有时比10大得多，有时甚至比1还要小。因为人不是静止的动物，而更像方向各异的能量，相推动时自然事半功倍，相互抵触时则一事无成。 11.酒与污水定律。是指，如果把一匙酒倒进一桶污水中，你得到的是一桶污水。如果把一匙污水倒进一桶酒中，你得到的还是一桶污水。几乎在任何组织里，都存在几个难弄的人物，他们存在的目的似乎就是为了把事情搞糟。他们到处搬弄是非，传播流言、破坏组织内部的和谐。最糟糕的是，他们像果箱里的烂苹果，如果你不及时处理，它会迅速传染，把果箱里其它苹果也弄烂，“烂苹果”的可怕之处在于它那惊人的破坏力。 12.水桶定律。水桶定律是讲，一只水桶能装多少水，完全取决于它最短的那块木板。这就是说任何一个组织都可能面临的一个共同问题，即构成组织的各个部分往往决定了整个组织的水平。构成组织的各个部分往往是优劣不齐的，而劣质部分往往又决定整个组织的水平。 13.热炉法则。每个单位都有规章制度，一旦有人违反，必受惩戒。如热炉火红，不用手去摸也知道炉子是热的，会灼伤人，警告。一摸就马上被灼伤，即时。谁摸都一样，公平。每当你一摸，都会被灼伤，必定。 14.刺猬法则。两只刺猬取暖，太远嫌太冷，太近嫌刺到对方，这时选择一个合适距离，双方都舒服，不冷也不会刺到对方。即领导要与下属保持距离，不能过分亲近，否则容易不失原则。 100Test 下载频道开通，各

类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com