

电子商务综合考试辅导：电子商务的未来 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/65/2021_2022__E7_94_B5_E5

[_AD_90_E5_95_86_E5_c40_65256.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/65/2021_2022__E7_94_B5_E5_AD_90_E5_95_86_E5_c40_65256.htm) 过去十年，技术的发展对业界产生了无法估量的影响。许多新兴小公司在一夜之间就变成了身价数十亿美元的大公司。在这一过程中，像金融服务和旅行社这样的公司受到的振动最大。而且，利用互联网的消费者数量将继续以惊人的速度增长。业界对此作出的响应是，数千家公司争先恐后地进入了电子商务这个竞争舞台。有头脑的公司现在可能会问："接下来要出现什么？"答案是："电子服务"。说得更具体些就是

，pricewaterhousecoopers确信互联网将从一个多个网站的简单集合转变为电子服务扩展；也就是说，互连在线服务将出现融合趋势。您不仅可以在台式机上访问这些电子服务。按下汽车仪表盘上的按钮，电子服务将指导您进入高速路上的下一个出口。对于智能的个人数字助理，电子服务可以帮助您订购机票和改变航线。例如，一些电子服务具有自动触发功能，当您进入房间时灯会自动打开。电子服务经常在幕后为您服务，您不需要任何知识，也不需要参与其中。电子服务出现了三种重要主类型：电子服务服务技术托管、电子市场和动态经纪。电子商务服务技术托管或"asp"（应用服务提供商）asp提供虚拟主机服务，包括软件应用（通过互联网为配制了浏览器的电脑提供）。将来，asp将会变得更加普及，他们利用创新技术并可提供新的应用程序。这将使公司在外包非核心功能方面变得更加高效。电子市场电子市场是在线贸易社区，该社区可促进纵向行业市场或跨行业功能市场中的

交易、信息流和其它服务。最初，电子市场将提供较低的交易成本和较快的采购周期，但是优势最终将扩展至包括供应链效率，尤其是与产品设计相关时更所如此。动态的经纪动态经纪人为计算机代理商，它们可以根据买方和卖方的条件，在各种电子市场中进行搜索，以实现最佳的交易。这些服务的出现可以通过创建跨越多个电子市场的虚拟"多元市场"来提高电子市场尚未开挥出来的潜力。asps 许多企业开始向asp外包其非核心的关键业务功能，这样，它们就可以将更多精力放在核心能力、客户关系及创建电子服务的工作上。促使企业与asp建立合作伙伴关系的因素有许多，包括捷足先登的优势、更低的成本、更好的服务以及共享收入、共担共享。捷足先登的优势电子商务环境对速度创新提出了更高的要求。想要捷足先登，企业必须了解其紧迫性需求并考虑新的模式以迎接这些挑战。他们还能够与诸如能够快速适应市场创新并能够提供领先技术的asp这样的新战略合作伙伴展开合作。更低的成本和更好的服务因为应用虚拟主机服务可以使所有的虚拟主机客户共同承担基础设施成本，所以asp可以提供领先而又经济高效的技术。这对于不具备像财富500强那样雄厚资金实力的中小型企业来说，是一个非常理想的选择，在这里，asp允许新兴公司利用高端技术，而无需进行巨额的资本投资。此外，asp还可以帮助客户发现市场中盈利机会、树立在线品牌、设计、构建和集成技术基础设施，以端至端支持电子商务 共享收入、共担风险日益普及的"按使用次数付费"收入共享模式使客户和asp共同分担风险、分享收益。随着技术不断推陈出新，市场中将出现新的业务模式。现在，无需购买硬件和软件，企业只需将一部分收入或利润转给asp

即可获得所需的服务。随着通信量和访问率的增加，企业可能更趋向于相互投资，以截取一份利润。随着企业测试这些新的商业模式，asp市场将产生大量的非正规交易。为了使asp继续为市场所认可，它们提供的技术服务必须具有极大的可靠性和安全性。如果具备了这些条件，技术虚拟主机服务将成为一款长期的解决方案，它能够使管理人员将公司资源集中到核心业务上，首先一步，获得竞争优势。电子市场远远大于任何一家公司的规模，包含的内容极为丰富广泛，不仅仅限于销售产品和服务。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com