

出口商有效降低收款方法-保理(factoring) PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/71/2021_2022__E5_87_BA_E5_8F_A3_E5_95_86_E6_c44_71010.htm 保理业务是一项集贸易融资、商业资信调查、应收帐款管理及信用风险担保于一体的新兴综合性金融服务。近年来随着国际贸易竞争的日益激烈，国际贸易买方市场逐渐形成。对进口商不利的信用证结算的比例逐年下降，赊销日益盛行。由于保理业务能够很好地解决赊销中出口商面临的资金占压和进口商信用风险的问题，因而在欧美、东南亚等地日渐流行。在世界各地发展迅速。据统计，98年全球保理业务量已达5000亿美元。国际统一私法协会《国际保理公约》对保理的定義 保理是指賣方/供應商/出口商與保理商間存在一種契約關係。根據該契約，賣方/供應商/出口商將其現在或將來的基於其與買方(債務人)訂立的貨物銷售/服務合同所產生的應收帳款轉讓給保理商，由保理商為其提供下列服務中的至少兩項：貿易融資 銷售分戶賬管理 在賣方叙做保理業務後，保理商會根據賣方的要求，定期/不定期向其提供關於應收帳款的回收情況、逾期帳款情況、信用額度變化情況、對帳單等各種財務和統計報表，協助賣方進行銷售管理。應收帳款的催收 保理商一般有專業人員和專職律師進行帳款追收。保理商會根據應收帳款逾期的時間採取信函通知、打電話、上門催款直至採取法律手段。信用風險控制與壞賬擔保 賣方與保理商簽訂保理協議後，保理商會為債務人核定一個信用額度，並且在協議執行過程中，根據債務人資信情況的變化對信用額度進行調整。對於賣方在核准信用額度內的發貨所產生的應收帳款，保理商提

供100%的坏帐担保。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com