

2006年高级会计师资格考试收入案例分析一 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/82/2021_2022_2006_E5_B9_B4_E9_AB_98_c48_82056.htm 1、

【案例（一）】 红星公司为增值税一般纳税人，适用的增值税率为17%。该公司2004年度发生如下销售业务，销售价款均不含应向购买方收取的增值税额。（1）红星公司与A公司签订一项购销合同，合同规定，红星公司为A企业建造安装两台电梯，合同价款为800万元。按合同规定，A企业在红星公司交付商品前预付价款的20%，其余价款将在红星公司将商品运抵A公司并安装检验合格后才予以支付。红星公司于本年度12月25日将完成的商品运抵A企业，预计于次年1月31日全部安装完成。该电梯的实际成本为580万元，预计安装费用为10万元。（2）红星公司本年度销售给C企业一台机床，销售价款50万元，红星公司已开出增值税专用发票，并将提货单交与C企业，C企业已开出商业承兑汇票，商业汇票期限为三个月，到期日为次年2月3日。由于C企业车间内旋转该项新设备的场地尚未确定，经红星公司同意，机床待次年1月20日再予提货。该机床的实际成本为35万元。（3）红星公司本年度1月5日销售给D企业一台大型设备。销售价款200万元。按合同规定，D企业于1月5日先支付货款的20%，其余价款分四次平均支付，于每年6月30日和12月31日支付。设备已发出，D企业已验收合格。该设备实际成本为120万元。（4）红星公司本年度委托×商店代销一批零配件，代销价款40万元；本年度收到×商店交来的代销清单，代销清单列明已销售代销零配件的80%，×商店按代销价款的5%收取手续费。该批零配件的实际成本为25

万元。（5）红星公司本年度销售给×企业一台机床，销售价款为35万元，对企业已支付全部价款。该机床本年12月31日尚未完工，已发生的实际成本为15万元。（6）红星公司于4月20日以托收承付方式向B企业销售一批商品，成本为6万元，增值税发票上注明：售价10万元，增值税17000元。该批商品已经发出，并已向银行办妥托收手续。此时得知B企业在另一项交易中发生巨额损失，资金周转十分困难，已经拖欠另一公司的货款。（7）红星公司本年度12月1日销售一批商品，增值税发票上的售价8万元，增值税额13600元，销售成本为6万元，货到后买方发现商品质量不合格，电话告知红星公司，提出只要红星公司在价格上给予5%的折让，3天内保证付款，红星公司应允并已通知买方。（8）红星公司上年度12月18日销售A商品一批，售价5万元，增值税额8500元，成本2.6万元。合同规定现金折扣条件为2 / 10 ; 1 / 20 ; n / 30. 买方于上年度12月27日付款，享受现金折扣1000元。红星公司现金折扣处理采用总价法处理。本年度5月20日该批产品因质量严重不合格被退回。要求：根据上述所给资料，计算红星公司2004年度实现的营业收入、营业成本（要求列出计算过程，答案中的金额单位用万元表示）。（综合题）[本题13.30分] 答案分析是 营业收入=50 + 200 × 60% + 40 × 80% 7.6-5=204.6（万元） 营业成本=35 + 120 × 60% + 25 × 80% 6-2.6=130.4（万元）【分析】会计制度规定，如果销售方对出售的商品还留有所有权的重要风险，如销售方对出售的商品负责安装、检验等过程，在这种情况下，这种交易通常不确认收入。因此：（1）中的购销业务不能在2004年确认收入，因为安装服务为合同中的重要条款。（2）中商品所有权

已经转移，相关的收入已经收到或取得了收款的证据，因此应当确认收入、结转成本。营业收入为50万元、营业成本为35万元。（3）为分期收款销售，在这种方式下按合同约定的收款日期分期确认营业收入。根据合同D企业在1月5日、6月30日、12月31日分别支付了60%的价款，因而2004年共实现营业收入 $200 \times 60\%$ 万元，营业成本 $120 \times 60\%$ 万元。（4）中的委托代销商品在收到受托方的代销清单时再确认营业收入。因而按代销清单所列本年营业收入为 $40 \times 80\%$ 万元，营业成本为 $25 \times 80\%$ 万元。（5）属于订货销售业务。按照订货销售业务确认收入的原则，订货销售业务应在将商品交付购买方时确认收入，并结转相关的成本。因此，该项业务不应确认收入，也不可结转相关成本。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com