

项目决策分析与评价的第五讲第七节 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/92/2021_2022__E9_A1_B9_E7_9B_AE_E5_86_B3_E7_c60_92727.htm

四、 工艺技术转让的形式和方法 工艺技术的转让有多种形式，各有其特点，财务处理方式也不同。研究工艺技术方​​案时，必须考虑采用何种方法取得何种形式的工艺技术的问题。

(一)工艺许可证交易 许可证贸易是一种单纯的技术引进，它可以是专利技术、专有技术、商标三项工业产权(有时可能为使用权)中的一至三项的多种组合的技术贸易。许可证可以给予使用专利工艺的权力，并提供有关的专有技术的转让。工业项目的大多数工艺许可证必须向掌握这些工业产权或拥有专有技术的公司取得。

(二)工艺的购买 (三)许可证持有者参与合资经营分享所有权 是否让生产工艺供应者参与项目的股份，项目业主单位应予慎重对待。可行性研究应当考虑：是否能够获得长期的、持续的工艺上的支持；通过工艺供应者进入可能而获得国外市场的可能性；是否共同分担在特定市场推销新产品的风险；在投资大的项目中，是否需要工艺供应商参与以减轻投资压力等。还应当计算工艺供应商可能得到的财务利益。当外商主要以工艺技术投资时，应当计算项目对他们的付出是否同以专利权使用费方式支付的相当。应当注意拟引进工艺的性质和复杂性，考虑是否需要许可证持有者的股本参与。如果在一段时间内，持续的技术上的扶植和投入物的供应及服务是必需的，或生产工艺正在迅速变化，或工艺供应者可能提供进入国外市场的途径，而这种市场又很难通过其他途径进入时，这种参与就可能特别有用。拟采用某项引进工艺时

，可行性研究中应说明具体技术服务的性质和范围。在工艺和工程设计结合在一起时，两者的费用应分别计算和核定。咨询方和业主应同律师配合，共同为引进或转让工艺合同的条款和条件把关。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com