

什么都学什么都不专--经济学专业就业方向指南 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/99/2021_2022__E4_BB_80_E4_B9_88_E9_83_BD_E5_c65_99973.htm 经济学近年来随着我国市场经济的成熟度而逐渐成为一门“显学”。看到众多经济学家在闪光灯下意气风发，但是根据统计，2003年广东省经济学专业的初次就业率在50%以下，而该省各专业平均初次就业率达到75%。正在各大学经济学专业就读的学生们怎么也难以理解理想与现实之间的落差：“为什么经济学家这么受尊重，而我们找工作却这么难呢？”原因是两方面的。首先，经济学人才的需求主要集中在高端市场，例如高校教师和大公司市场研究分析点；其次，经济学本科课程设置有面“广”而实用技能不“专”的特点。案例 姓名：张百杰 学校：安徽财经大学 专业：经济学 困惑：说起经济学，大家看到的都是吴敬琏、郎咸平们在媒体上指点江山，看到的是诺贝尔经济学奖获得者们对国家甚至对世界经济的贡献。但作为一个普通大学的经济学本科专业学生来说，在马上就要面临的就业问题上，却怎么也难以找到比其他专业更突出的优势，我们什么都学，却什么都学不专，什么都知道，却什么都知道的不多…… 就业方向一：经济预测、分析人员 职业概况：此职位分布在各行业中，但一般只有比较大的公司和政府中经济决策部门才会设置。主要负责各种市场数据的收集和分析，随着市场化程度越来越高，市场调查和分析的重要性也将越来越明显。 薪酬水平：2000-5000元/月不等。 专家建议：1.SPSS等经济学专业分析软件的熟练掌握是基本功。一般，大学在大三甚至大四才开设这些课程，建议你从大二开始

自学，还有，学好这些，经济数学和微观经济学学到位又是必要的；2.计量经济学、统计学专业知识的掌握，建议去旁听大三、大四统计学的专业课；3.参加一些公司的市场调查活动。要想掌握吃饭的手艺，只有比别人付出更多，基础市场调查工作是非常辛苦而且单调的，但如果你不亲自去实践，你连数据如何得来的都不知道，人家公司凭什么让你去分析数据？4.争取并把握实习机会。5.想进外企大公司？那外语至少过六级，此乃“硬件”。

就业方向二：对外贸易人员 职业概况：将“世界工厂”生产的产品，销售给国外客户；为国内客户寻找国外货源；组织国际贸易货物物流等。有相当一部分外贸人员在经验成熟后，成立了属于自己的外贸公司。

薪酬水平：新人做外贸，在外企待遇在5000元/月左右。而外贸就业机会集中的温州、义乌等地，新人的待遇大概只能在2000元/月左右。当然，在拥有一定的客户开发能力后，贸易提成是一笔更大的收入来源。

专家建议：1.外语能力是做外贸很重要的一个要素，有六级证书固然好，最好要注意一下口语会给日后的工作带来很多方便。2.如果事先有打算进入某个行业，可以先熟悉一下专业英语。找本该行业的相关的一些中英文对照的技术手册、国际标准，该行业内一些企业和行业协会、商会的英文网站看看，应该很有点长进。3.最好找到一家正规的外贸企业实习，很多简单的流程或术语在书本上看不到或看到了也似懂非懂，去单位打打杂，看看别人写的函电和有经验的前辈聊一聊，很多工作的流程和行业惯例就豁然开朗了。实习期间注意向技术人员请教，好的技术人员一定要了解产品。最重要的是学会一点怎样与同事相处。4.参加外销员资格考试，拿到证书，还可以选择参加

报关员考试，这对以后想从事外贸行业的同学都很有帮助。

就业方向三：市场营销人员 职业概况：只要有产品和服务在出售，就会有销售的职位在招聘。对于以技术为背景的行业里面，例如电讯、软件等，销售的需求仍然会持续走高。即使在非技术领域，销售职位也一直是市场需求最旺盛的职位类别之一。 **薪酬水平：**在销售这个职位上，报酬的差别很大，不少职位的基础工资很少，因为报酬完全建立在销售业绩的基础上，每做成一笔生意都可以得到佣金。对于工资建立在销售业绩上的销售人员来讲，压力是巨大的。但同时，回报也是巨大的。 **专家建议：**优秀的销售人员需要的素质包括：积极的进取心、坚持不懈的态度、与其他人良好沟通的技巧、给人信任度以及在商谈中营造舒适氛围的能力。没有什么销售经验的大学毕业生，如果看好一个公司的销售职位，就要尽可能多地去了解这个公司的情况，这样可以增加应聘成功的机会。不论所受教育水平如何，销售人员对他们销售产品和服务应该有综合的掌握。更重要的是，销售人员应该能够有效地把产品和服务信息与客户进行沟通。建议同学们多看介绍销售技巧的书籍，参加一些公司组织的促销活动(在学校招聘兼职业务员或促销员)，去一些专业网站、论坛和那些高手交流，例如中国营销传播网：www.emkt.com.cn。

就业方向四：理类职位 职业概况：刚出校门的大学生首先谋得的管理职位大都为一线管理人员，例如生产管理、行政管理、人事管理、金融管理等等。 **薪酬水平：**1000-3000元/月不等。 **专家建议：**专业差异性不大，也就是说，很多专业的毕业生都可以胜任这些职位。我们唯一的优势在于经济和管理的一脉相承，你可以做得比别人更专业：1.在校期间养成良好职

业习惯，例如时间管理意识、职业形象意识等等；2.积极参加各种活动，锻炼管理、组织能力；3.及早确定具体求职方向，并通过各种渠道了解该类职位的要求。例如，你决定在毕业后从事生产管理，并希望能发展成为一名项目管理经理，你就必须主动去了解该职位的日常工作内容 and 基本职业素质，可以参考项目管理师考试(PMP，有报考条件限制)的往年试题中了解该职位的具体要求。去全面接触目前正在从事这一行业的前辈，至于接触方式，也是多种多样的，例如专业论坛和培训班。就业方向五：其他政府公务员(参加公务员考试)、各种经济类职业中专等学校教师、会计(建议在校期间通过会计从业资格考试和助理会计师考试；选择参加报考注册会计师考试，一般能通过五门中的三门毕业时就会有会计师事务所愿意给你就业机会)、证券从业人员(可以参加证券业从业人员资格考试)、物流从业人员(参加物流师资格认证考试或物流经理资格考试)。不过，要提醒同学们的是，参加各种资格考试之前，都应充分了解该项考试的报考条件、认可程度、考试难度.....例如通过注册会计师考试的难度举国公认，没有一定的毅力是很难坚持下来的。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com